



DER ARBEITSPLATZ MIT ZUKUNFTSPERSPEKTIVE

Wir sind ein international tätiges Produktionsunternehmen und verkaufen seit mehr als 25 Jahren über Handelspartner unsere qualitativ hochwertigen Bekleidungssteile. Pfanner Schutzbekleidung steht für Innovation, Know-how und hohe Qualitätsansprüche. Durch diese Werte sorgen wir für die Sicherheit der Menschen in den unterschiedlichsten Branchen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum sofortigen Eintritt eine/n

Key Account Manager (m/w)

Was Sie erwartet:

- Angebots- und Auftragsabwicklung sowie Überwachung
- Beratung und Betreuung internationaler Kunden
- Auf- und Ausbau neuer Märkte
- Marktrecherchen und -analysen
- Neukundengewinnung sowie Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Präsentation unseres Produktprogrammes und Information von Neuheiten
- Teilnahme an Messen mit entsprechender Nachbearbeitung
- Reklamationsbearbeitung
- Allgemeine administrative Tätigkeiten

Was Sie mitbringen sollten:

- Reisebereitschaft
- Verkaufserfahrung im Außendienst
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung in der Auftragsbearbeitung und der telefonischen Kundenbetreuung
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen

Was wir bieten:

- Ein interessantes und vielfältiges Aufgabengebiet in einem wachsenden und international tätigen Unternehmen
- Ein dynamisches Umfeld mit offener Unternehmenskultur und flachen Hierarchien
- Eine umfassende Einschulung und Einarbeitung

Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Kollektivvertrag und ist abhängig von Ihrer beruflichen Qualifikation sowie Erfahrung.

Bewerben Sie sich jetzt!

z.H. Frau Gabi Gruber | g.gruber@pfanner-austria.at

PFANNER®

PROTOS®